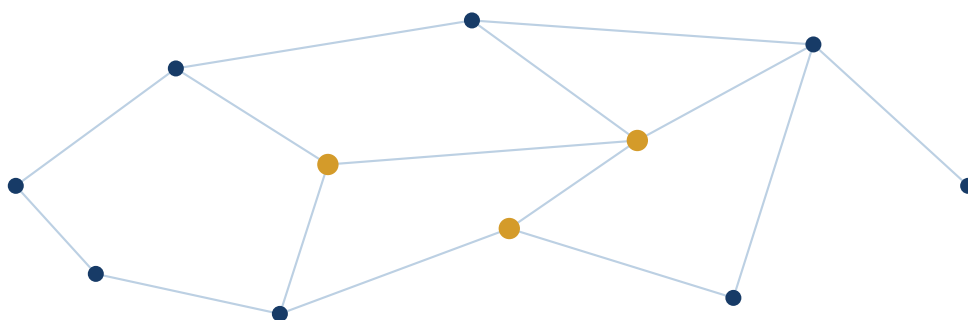


ENTREPRENEURIAT ET DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Création d'entreprise & IA commerciale

BGE • CitésLab • France Travail • collectivités • PLIE • incubateurs



Passer de l'idée à une offre crédible, testable et commercialisable grâce à une méthode structurée et à des usages responsables de l'IA.

POSITIONNEMENT • ÉTUDE DE MARCHÉ • PROSPECTION • PLAN D'ACTION

Organisme certifié Qualiopi au titre des actions de formation

SIREN : 808 790 943 | NDA : 11757330575 | Certificat Qualiopi n° QUA009621

De l'idée à une première dynamique commerciale

Clarifier, vérifier, vendre et piloter sans déléguer sa réflexion à l'IA

FORMATS

1 • 2 • 5 jours

PUBLIC

Porteurs de projet et dirigeants

EFFECTIF

6 à 12 participants

MODALITÉS

Présentiel / distance

● LA PROMESSE

L'IA accélère la recherche, la formulation et la préparation commerciale. Elle ne remplace ni l'étude du terrain, ni les échanges clients, ni les décisions du porteur de projet.

● STRUCTURER UN PROJET CRÉDIBLE

- Clarifier le besoin client et la proposition de valeur
- Définir une cible prioritaire et ses usages
- Conduire une étude de marché assistée par l'IA
- Formuler une offre, un prix et des preuves
- Identifier les risques, hypothèses et tests à mener
- Construire un modèle d'action réaliste

● CRÉER UNE TRACTION COMMERCIALE

- Élaborer un argumentaire et un pitch
- Construire un fichier de prospection responsable
- Préparer des emails et appels personnalisés
- Développer sa visibilité sur LinkedIn
- Organiser les relances et mesurer les résultats
- Établir un plan commercial à 30 ou 90 jours

● RÉSULTATS OBSERVABLES

UNE OFFRE CLAIRE

Client, problème, solution et bénéfices formulés.

UN TEST MARCHÉ

Hypothèses, entretiens et critères de validation.

UN KIT COMMERCIAL

Pitch, email, script et trame de rendez-vous.

UN PLAN D'ACTION

Objectifs, priorités et indicateurs de suivi.

Un parcours adapté à la maturité du projet

De la découverte à l'accélération commerciale

● PARCOURS ET FORMATS PROPOSÉS

SPRINT CLARIFICATION

1 journée • 7 h

Cible, proposition de valeur, usages IA et premières hypothèses.

À partir de 1 400 € HT / groupe

PARCOURS LANCEMENT

2 jours • 14 h

Étude de marché, offre, pitch, prospection et plan d'action.

À partir de 2 500 € HT / groupe

BOOTCAMP COMMERCIAL

5 jours

Construction complète, tests, outils et accompagnement du passage à l'action.

Sur devis selon le dispositif

● LIVRABLES REMIS AUX PARTICIPANTS ET AU COMMANDITAIRE

● LIVRABLES PARTICIPANTS

- Canvas proposition de valeur
- Guide d'étude de marché avec l'IA
- Pitch et argumentaire commercial
- Scripts email, téléphone et LinkedIn
- Plan commercial à 30 ou 90 jours

● PILOTAGE ET PREUVES

- Diagnostic de maturité du groupe
- Évaluation des compétences entrepreneuriales
- Suivi des productions et de l'assiduité
- Bilan des projets et points de vigilance
- Recommandations d'accompagnement

● NOTRE MÉTHODE EN 4 ÉTAPES

1

Diagnostic

Public, niveau, objectifs et contexte.

2

Personnalisation

Cas réels, métiers et territoire.

3

Mise en pratique

Productions individuelles accompagnées.

4

Évaluation

Acquis, satisfaction et plan d'action.

Tarifs indicatifs. Le contenu est adapté au stade du projet, au territoire, au secteur et aux objectifs du commanditaire.

Compléter l'accompagnement entrepreneurial par l'action commerciale

Une intervention co-construite avec les réseaux d'appui

• POUR LES RÉSEAUX ENTREPRENEURS

- Module complémentaire à un parcours existant
- Atelier collectif avant ou après création
- Action ciblée quartiers prioritaires ou publics éloignés
- Masterclass suivie d'un accompagnement pratique
- Intervention possible auprès d'entrepreneurs installés

• POUR LES PORTEURS DE PROJET

- Méthode accessible sans technicité avancée
- Outils gratuits ou peu coûteux privilégiés
- Confrontation au terrain et aux clients
- Utilisation responsable des données et contenus
- Productions directement exploitables

• CE QUE NOUS POUVONS CONSTRUIRE ENSEMBLE

- Un atelier test avec une promotion de créateurs
- Un parcours sectoriel ou territorial sur mesure
- Une action dédiée aux entrepreneurs des quartiers
- Une déclinaison prospection, LinkedIn ou pitch commercial

FAISONS PASSER LES PROJETS À L'ACTION

Nous cadrons ensemble le public, la maturité des projets, les livrables et le calendrier.

contact@sinaetprestige.fr • 01 75 57 37 40

Les prises en charge sont soumises aux critères et à la décision du financeur. La certification Qualiopi ne constitue pas une garantie automatique de financement.

SINA & PRESTIGE - ALFRED HR CONSULTING

SIREN : 808 790 943 | NDA : 11757330575 | Certificat Qualiopi n° QUA009621